



Driving Sales – Wir bringen Produkte auf den Weg!

Handel bedeutet immer Vielfalt – ob mit Blick auf Eigenmarken oder in der Funktion als Absatzmittler; ob direkt, einstufig oder mehrstufig; ob digital, hybrid oder stationär; ob lokal, regional oder international. Ebenso vielfältig sind die Marketing- und Kommunikationstreibenden – mal ist es der Handel selbst, mal sind es die Hersteller und Lieferanten, die via Retail Marketing erfolgreiche Geschäfte machen wollen. Mal sind es beide – in einem (hoffentlich) abgestimmten Kommunikations-Mix, der sich beflügelt und zielgerichtet unterwegs ist. Und dafür gibt es uns!

Für einen Kunden im Food Bereich suchen wir schnellstmöglich:

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) als Bezirksleiter im Außendienst in Schleswig-Holstein/ Hamburg (PLZ 20 – 25)

Ihre Aufgaben:

- vertriebliche Betreuung von LEH-Verbrauchermärkten mit festem Kundenstamm
- Erster Ansprechpartner für Kunden im LEH
- Steigern der Umsatzpotenziale für die Marke des Kunden, Distributionsausbau
- Generieren und Steuern von verkaufsfördernden Maßnahmen
- Dokumentation Ihrer Marktbesuche in einer firmeninternen Software

Ihr Profil:

- erste Erfahrungen im Außendienst (vorzugsweise LEH) von Vorteil
- verkäuferisches Talent und ausgeprägtes Kommunikationsgeschick
- selbstständige Arbeitsweise, Erfolgswillen
- Engagement und Teamfähigkeit
- Fähigkeit, Potenziale zu erkennen und die Bereitschaft, sich gegen Widerstände durchzusetzen
- Spaß an der Arbeit mit Lebensmitteln
- Führerschein Klasse B
- sicherer Umgang mit gängigen MS-Office-Anwendungen
- sehr gute Kenntnisse der deutschen Sprache in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen:

- eine begleitete, systematische Einarbeitung
- ein familiäres und respektvolles Team
- Festanstellung
- attraktives Gehaltspaket

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbung (inkl. Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung) per Mail* an:

c-house-marketing-gmbh.jobs.personio.de